Резюме

**Аксенова Юлия Сергеевна**.

**Дата рождения**: 19.03.1984

**Адрес проживания**: Владимирская область, г. Гусь-Хрустальный, улица Транспортная д.12 кв. 25

**Телефон**: +79045906005

**Viber, WhatsApp**: +79048587062

**Email:** [juliaaksc@mail.ru](mailto:juliaaksc@mail.ru)

**Цель:** получение управляющей должности в вашей компании

**Опыт работы: с 2010 по 2019 ООО «ЭЛИТпласт»**

Сфера деятельности компании: изготовление и установка пластиковых окон, натяжных потолков, продажа стройматериалов

Должность: продавец непродовольственных товаров.

С 2011 переведена на должность: продавец кассир.

С 2013 переведена на должность: Заведующая строительным магазином.

Функциональные обязанности:

- управление персоналом магазина;

- разработка стратегии развития магазина;

- планирование стратегии привлечения клиентов, реализация маркетинговых мероприятий;

- аналитика продаж;

- разработка и внедрение системы адаптации, мотивации и аттестации персонала;

- управление административно-хозяйственной и экономической деятельностью магазина;

- работа с контролирующими органами.

В подчинении – 25 человек.

Достижения:

- обеспечила высокие стандарты мерчендайзинга;

- повысила лояльность покупателей;

- обеспечила выполнение плана продаж.

- привлекла к оптовым закупкам крупные предприятия и строительные компании города и района

- Внедрение дисконт и подарочных карт.

Профессиональные навыки:

- Проверка Z-отчета с программой УНФ.

- Проверка Z-отчета по чекам ККМ в налоговую.

- Расчет заработной платы, передача в бухгалтерию на утверждения.

- Работа в 1С, 1С 8.3, 1С УНФ на уровне профессионала.

- знание специфики розничных продаж;

- навыки управления людьми;

- умение работать на результат;

**с 2004 по 2009 ИП «Бубякин»**

Сфера деятельности компании: продажа непродовольственных и продовольственных товаров.

Должность: Продавец.

## Образование: 1999-2002 Профессиональное училище №47, специальность «Товаровед»

## Дополнительное образования: семинары и бизнес-тренинг на тему: «Управление персоналом», «Ведение отчетов», «Управление торговлей и продажами».

**Личные качества:** целеустремленность, коммуникабельность, энергичность, ответственность, стойкость в стрессовых ситуациях, активная жизненная позиция, инициативность, нацеленность на результат, организаторские способности.

Рекомендации будут предоставлены по требованию.